

UNIVERSIDAD

Pana
meri
cana

NanoMaster®

Campus Aguascalientes

TE MA RIO

GESTIÓN
EMPRESARIAL
PARA NEGOCIOS EN
DESARROLLO

MÓDULOS:

Módulo: LIDERAZGO Y COACHING

- Propuesta de un Modelo de Gestión Estratégica
- Plan de Intervención del Desarrollo Organizacional
- Herramienta para la Gestión Empresarial
- Coaching y el Modelo GROW
- Herramienta SCARF del Coaching

Módulo: FINANZAS CORPORATIVAS

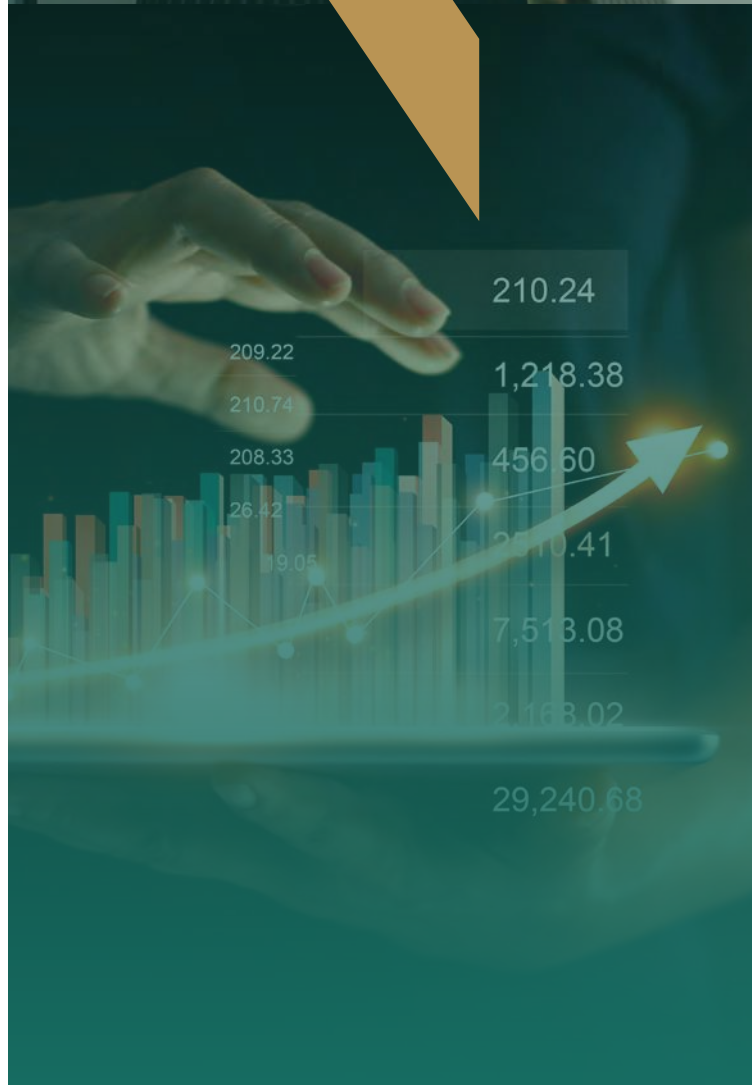
- Interpretación y análisis de Balance General
- Interpretación y análisis de Estado de Resultados
- El Estado de Flujo de Efectivo
- Razones Financieras para la toma de decisiones
- Planeación Financiera

Módulo: ANÁLISIS DEL ENTORNO ECONÓMICO

- Principales Indicadores Económicos
- El Entorno Económico y los negocios
- La medición de la actividad económica
- Visión crítica del crecimiento económico

Módulo: DILEMAS ÉTICOS DE EMPRESA

- La Ética y la Ética Profesional
- El bien ético y el bien moral
- Principios fundamentales de ética en la empresa
- Dilemas éticos empresariales



Módulo:

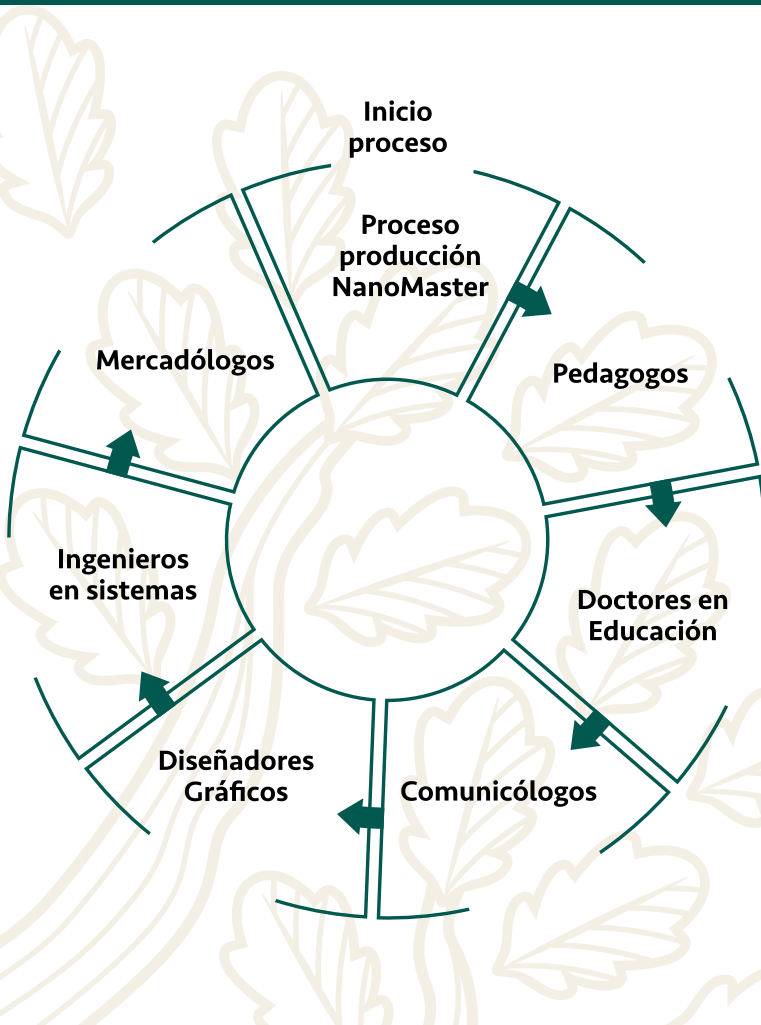
E-COMMERCE Y MARKETING DIGITAL

- Introducción al Marketing Digital
- La Estrategia Digital
- El estado del E-commerce en el mundo
- Proceso de E-commerce
- Herramientas recomendadas

Módulo:

NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA Y VENTAS

- Negociación integrativa y disruptiva
- Negociación estilo Harvard
- Etapas del proceso de ventas
- Cómo interpretar a tu cliente y llevar a cabo el cierre de la venta.
- Clientes difíciles, cómo lidiar con ellos.



DI SE ÑA DO

con la colaboración de un
equipo multidisciplinario

CLAUSTRO

Conoce a tus instructores en el Nano Master gestión empresarial para negocios en desarrollo

Módulo

LIDERAZGO Y COACHING

Experto

MDOH. Edgar Octavio Pérez Navarro



Máster en Desarrollo Organizacional y Humano.
30 años de experiencia como directivo en empresas de servicios, industrias educativas y empresas públicas.
17 años de experiencia en temas especializados en desarrollo humano.
Se ha desarrollado como Gerente Comercial y de Operaciones en diferentes empresas del sector industrial.
Certificado por el Instituto Español de Resiliencia (IER).
Amplia experiencia en asesoría de negocios, coaching, capacitación personal, familiar y empresarial.

Módulo

FINANZAS CORPORATIVAS

Experto

Mtro. José de Jesús González Serna



Lic. en Administración y Finanzas, Especialista en Finanzas y Maestro en Evaluación Socioeconómica de Proyectos de Inversión.
Actualmente es CEO de LVM Consulting Group.
Cuenta con 27 años de experiencia como directivo y asesor de empresas. Autor de dos libros: *Manual de Fórmulas Financieras. Una herramienta para el mundo actual* y *Proyecto: Formulación y evaluación*.

Módulo

ANÁLISIS DEL ENTORNO ECONÓMICO

Experto

Mtra. Gabriela Vizuet Vega



Economista por la Universidad Autónoma Metropolitana y Maestra en Enseñanza Superior por la Universidad Panamericana, cuenta con estudios de Posgrado en Ingeniería Económica y Financiera.
Más de 10 años de experiencia en el sector financiero, tanto en la banca de desarrollo y comercial, como asesora en la Dirección de Estudios Económicos de Multibanco Comermex y como funcionaria en el Banco Nacional de Comercio Exterior.
Trayectoria académica en educación superior por más de 20 años.





DILEMAS ÉTICOS DE EMPRESA

Módulo

Mtro. Pablo Galindo Cruz

Experto

Licenciado en Periodismo, Especialista en Antropología Filosófica por la Universidad Panamericana, Campus Bonaterra y Maestro en Filosofía Social. Por más de 10 años ha impartido conferencias y cursos en diversas instituciones de educación media y superior de varios estados.

Ha publicado numerosos trabajos periodísticos así como artículos en diversos medios. Además, ha trabajado para instituciones gubernamentales documentando las condiciones de vida en las zonas marginadas de México.

Actualmente es profesor investigador del Departamento de Filosofía de la Universidad Panamericana campus Aguascalientes donde imparte a nivel licenciatura y posgrado diversas clases de Ética, Filosofía Social, Historia y Antropología.



E-COMMERCE Y MARKETING DIGITAL

Módulo

Mtro. Rubén Ruvalcaba Chalita

Experto

Lic. en Administración y Marketing por la Universidad Panamericana campus Aguascalientes con Maestría en Administración de Negocios.

Fundador de empresas en el sector digital como Grupo INCO, primer empresa mexicana Partner del ERP Navision, creador del primer CRM mexicano: B1Sales, un CRM sencillo y robusto enfocado a apoyar a las micros, pequeñas y medianas empresas a enfocar su relación con el cliente para sustentar su crecimiento.

Fundador de Kaydu en asociación con empresarios de Aguascalientes para darles a las micro, pequeñas y medianas empresas una plataforma de marketing digital que les permite realmente competir uno a uno con los grandes en un mercado cada vez más digital.

Ha sido coach de empresas como Paypal, Expedia, Airbnb, Patagonia, entre otras.



NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA Y VENTAS

Módulo

Mtro. César Humberto Herrera Castillo

Experto

Doctorando en Ciencias de la Administración por la UNAM, Maestro en Administración por el ITAM. Cuenta con 24 años de experiencia siendo consultor y facilitador en organismos como FUNDES para PYMES.

Se desempeñó como Gerente de Sistemas en Desarrolladora Metropolitana siendo responsable del análisis, diseño e implementación del Sistema Actual de Ventas (SIAV).

Fue Coordinador de Sistemas en Chase Manhattan Bank, Secretario Particular del Director del Centro de Servicios al Comercio Exterior en el Banco Nacional de Comercio Exterior, Subdirector de Auditoría Interna y Sistemas en Telmex y Director de la Carrera de Administración y Negocios Internacionales en la Universidad Panamericana. Director de Vinculación Académica de las acreditadoras Consejo de Acreditación en Ciencias Administrativas Contables y Afines (CACECA) y en el Consejo de Acreditación en Ciencias Sociales, Contables y Administrativas en la Educación Superior en Latinoamérica (CACSLA).



UNIVERSIDAD
**Pana
meri
cana** NanoMaster®
Campus Aguascalientes



UNIVERSIDAD
Panamericana